



Villa Soleil est constructeur de maisons individuelles depuis 1967 et spécialiste en Drôme Ardèche de maisons neuves basse consommation ! Dans le cadre de son développement, elle renforce son équipe commerciale et recherche :

UN(E) CONSEILLER (E) – COMMERCIAL(E)

BASE A VALENCE (26, DROME),

Missions :

Après une formation commerciale et technique, vous aurez la responsabilité de la commercialisation de maisons neuves individuelles de l'une de nos marques et du développement de son chiffre d'affaires.

Afin de réussir cette mission, vous serez force de proposition sur les actions suivantes à mener :

- recherche foncière sur le secteur Drôme Ardèche,
- recherche de prospects,
- accompagnement des clients dans la recherche de financement,
- montage des dossiers
- mise en place administrative des dossiers clients
- exploitation et développement d'un portefeuille clients
- gestion de la publicité commerciale.

Profil :

Vous êtes un(e) professionnel (le) ayant une expérience commerciale réussie de la vente aux particuliers, et notamment dans l'immobilier

Une expérience antérieure de vente de Maisons Individuelles serait appréciée.

Vous êtes autonome et rigoureux (euse).

Vous avez le goût du contact et savez être à l'écoute des besoins de nos clients.

Vous aimez prendre des initiatives et êtes force de proposition.

Ce que nous vous proposons :

- Une formation complète commerciale et technique,
- Rémunération : Fixe + pourcentage + primes

www.villa-soleil.com - www.maisonvision.com
www.maison-basse-conso.fr - www.maison-bioclimatique.fr
www.maison-energies-psoitives.fr